



Le présent communiqué de presse ne constitue pas une offre de vente des titres d'OVHcloud aux Etats-Unis ou dans toute autre juridiction.  
Le présent communiqué de presse ne peut être distribué, directement ou indirectement, aux Etats-Unis, au Canada, au Japon ou Australie.

## COMMUNIQUE DE PRESSE

### **OVHcloud fait le premier pas vers son introduction en Bourse sur Euronext Paris**

*Approbation du Document d'Enregistrement par l'Autorité des Marchés Financiers*

- *OVHcloud est le principal fournisseur européen de services cloud. Le Groupe compte 1,6 million de clients, dont des entreprises en transition vers le cloud, des « pure players » du numérique et des entités publiques répartis dans plus de 140 pays, à qui il propose une gamme complète de solutions cloud.*
- *Seul acteur européen d'envergure spécialisé dans le cloud, OVHcloud est idéalement positionné pour capter la croissance exponentielle de ce marché et la demande grandissante en matière de souveraineté des données.*
- *OVHcloud a démontré sa capacité à générer une croissance forte, durable et rentable, affichant un taux de croissance annuel moyen de son chiffre d'affaires de plus de 20 % au cours des dix dernières années. En 2020<sup>1</sup>, le chiffre d'affaires du Groupe a atteint 632 millions d'euros, avec un EBITDA ajusté<sup>2</sup> de 263 millions d'euros.*
- *Depuis sa création, OVHcloud s'est engagé à développer des technologies respectueuses de l'environnement grâce à son modèle unique verticalement intégré, et à instaurer une culture entrepreneuriale et inclusive au service de l'innovation.*
- *OVHcloud envisage une introduction en Bourse (" IPO ") sur Euronext Paris afin d'accélérer sa trajectoire de croissance et de consolider sa position de leader européen, tout en poursuivant son expansion en Amérique du Nord et en Asie. A cette occasion, OVHcloud entend réaliser une augmentation de capital d'un montant pouvant aller jusqu'à 400 millions d'euros par émission d'actions nouvelles. En outre, dans le cadre de cette offre, les actionnaires d'OVHcloud qui ont accompagné la croissance du Groupe depuis 2016 ont informé la Société de leur intention de céder une partie de leurs titres existants, tout en conservant une position importante au capital.*
- *La famille Klabá conservera une participation largement majoritaire au capital de la Société à l'issue de l'opération.*

**Roubaix, le 20 septembre 2021** – OVH Groupe (la « Société » et, avec ses filiales, « OVHcloud » ou « le Groupe »), le leader européen du cloud, annonce aujourd'hui l'approbation de son Document d'Enregistrement le 17 septembre 2021 par l'Autorité des marchés financiers (« AMF ») sous le numéro I.21-052.

L'approbation du Document d'Enregistrement du Groupe marque le premier pas vers son introduction en Bourse sur le marché réglementé d'Euronext Paris. La réalisation de l'introduction en Bourse est soumise à l'approbation par l'AMF d'un Prospectus, ainsi qu'à des conditions de marché favorables.

<sup>1</sup> Exercice fiscal se terminant le 31 août 2020, comptes IFRS

<sup>2</sup> L'EBITDA ajusté correspond à l'EBITDA courant retraité des charges liées aux rémunérations fondées sur des actions et des charges résultant de l'étalement des compléments de prix d'acquisition.

**Michel Paulin, Directeur général d'OVHcloud**, a déclaré :

*"Les données sont partout. Alors que le monde du numérique se transforme à très grande vitesse, nous assistons à une demande croissante de souveraineté des données : les entreprises comme l'opinion publique, soutenues par une réglementation européenne forte, exigent que leurs données soient traitées avec le plus haut niveau d'attention et de protection. Ce virage fondamental représente une formidable opportunité pour OVHcloud, le leader européen du cloud, pour déployer sa stratégie en tant que cloud durable, ouvert et de confiance.*

*Depuis plus de vingt ans, OVHcloud a mis en œuvre un modèle intégré qui lui assure une maîtrise totale de sa chaîne de valeur. Grâce à sa stratégie spécifique de conception et de fabrication de ses propres serveurs et de ses centres de données, OVHcloud est un pionnier du cloud durable, qui se démarque par ses nombreuses innovations dans la mise en œuvre de technologies respectueuses de l'environnement.*

*Ce modèle permet non seulement au Groupe de se distinguer, mais il assure également une croissance forte, durable et rentable : le chiffre d'affaires annuel a augmenté en moyenne de plus de 20 % chaque année au cours de la dernière décennie, et la marge d'EBITDA ajusté a atteint près de 42 % en 2020<sup>3</sup>. Nous avons aussi poursuivi avec succès notre stratégie d'expansion internationale initiée dès 2012, avec près de la moitié des ventes hors de France en 2020.*

*Pour l'avenir, notre priorité sera de capter pleinement la croissance rapide du marché du cloud et d'accroître nos parts de marché. Nous ambitionnons d'atteindre un taux de croissance organique du chiffre d'affaires aux environs de 25 % à horizon 2025, qui pourrait être soutenu par des acquisitions. Avec ce projet d'introduction en Bourse, nous souhaitons consolider notre position de champion européen « pure play » du cloud, en développant les segments de clientèle clés de nos principaux marchés, en élargissant nos marchés adressables grâce à un niveau élevé d'innovation et en nous développant en Europe et au-delà, notamment en Amérique du Nord et en Asie. J'ai toute confiance dans le talent, l'expertise et la mobilisation de nos équipes pour accélérer notre croissance tout en respectant nos engagements établis depuis plus de deux décennies à fournir des activités durables au moyen d'objectifs précis et mesurables."*

### **Le leader européen, idéalement positionné pour capitaliser sur la croissance rapide du marché du cloud**

Fondé par Octave Klaba en 1999 et dirigé par son Directeur général Michel Paulin, OVHcloud fournit aux entreprises un large éventail de solutions couvrant le cloud privé, public et web, conçues pour répondre à une demande croissante en matière de cloud hybride et multi-cloud :

- OVHcloud est l'un des deux principaux fournisseurs de services de cloud privé en Europe, et le premier acteur en Europe continentale. Au regard de son offre actuelle, de sa présence sur le marché et de sa stratégie, OVHcloud est également un leader européen des services de « *Hosted Private Cloud* ».
- Le Groupe est de plus en plus actif sur le marché du cloud public : il en est le premier fournisseur européen, et le cinquième acteur en Europe.

OVHcloud évolue sur un marché global des services d'infrastructure et de plateformes logicielles cloud estimé à 100-120 milliards d'euros en 2020. Ce dernier a considérablement augmenté ces dernières années, les entreprises se tournant de plus en plus vers le cloud pour répondre à leurs besoins IT. Les études montrent que le marché global du cloud, qui a atteint un taux de croissance annuel moyen de plus de 20 % depuis 2017, devrait continuer à progresser fortement<sup>4</sup> dans les années à venir, notamment grâce à l'augmentation des dépenses des entreprises en matière de cloud et d'innovation. En parallèle, on assiste à une demande grandissante en matière de souveraineté des données, la réglementation européenne et l'opinion publique poussant les entreprises à garantir l'utilisation et la protection des données personnelles.

---

<sup>3</sup> Exercice fiscal se terminant le 31 août 2020, comptes IFRS

<sup>4</sup> Sources : IDC, Gartner, Forrester, études de marché effectuées à la demande du Groupe

Depuis plus de 20 ans, OVHcloud s'appuie sur un modèle intégré qui lui assure la maîtrise totale de sa chaîne de valeur, allant de la conception et fabrication de ses serveurs, de ses centres de données et des ressources réseau, à la conception et la gestion des ressources logicielles. Le modèle verticalement intégré d'OVHcloud constitue également un moteur de performance, d'agilité et d'innovation durable. En s'appuyant sur ses technologies propriétaires, le Groupe peut offrir à ses clients une transparence et une prédictibilité des prix sans égales.

Cette approche unique permet également à OVHcloud de couvrir, de manière indépendante, l'ensemble des usages de ses 1,6 million<sup>5</sup> de clients à travers le monde, allant des PME aux grandes entreprises technologiques en passant par le secteur public. La clientèle est à la fois diversifiée- les 50 plus grands clients ne représentant qu'environ 8% du chiffre d'affaires sur l'exercice 2020, et fidèle, comme en témoigne un taux de rétention moyen du chiffre d'affaires de 104 % sur les exercices 2019-2020.

OVHcloud a démontré sa capacité à générer une croissance forte, durable et rentable, avec un taux de croissance annuel moyen de son chiffre d'affaires de plus de 20 % au cours des dix derniers exercices, une marge d'EBITDA ajusté de 42 % et une marge d'EBITDA courant de 40 % sur l'exercice 2020. La croissance du chiffre d'affaires s'est appuyée sur celle de l'offre produits, de l'implantation géographique et de ses clients :

- Au cours de l'exercice 2020<sup>6</sup>, le chiffre d'affaires d'OVHcloud a atteint 632 millions d'euros, dont environ 62 % provenaient des services de cloud privé (dont 16 % pour les services de *Hosted Private Cloud*), 13 % des services de cloud public et 25 % des services de cloud web et autres.
- Environ la moitié du chiffre d'affaires total de l'exercice 2020 a été réalisé hors de France, illustrant la réussite de la stratégie d'expansion à l'international entamée en 2012.
- Entre 2019 et 2020, le portefeuille clients et le chiffre d'affaires moyen par client ont augmenté de manière régulière, avec un taux de rétention du chiffre d'affaires (c.à.d. le pourcentage de chiffre d'affaires réalisé auprès des clients générant un chiffre d'affaires au cours d'une période donnée, et conservés au cours de la période suivante) supérieur à 100 %.
- En 2020, l'EBITDA ajusté s'est élevé à 263 millions d'euros, l'EBITDA courant à 255 millions d'euros et le résultat opérationnel à 30,6 millions d'euros.

Dans la nuit du 9 au 10 mars 2021, un incendie s'est déclaré dans l'un des quatre centres de données d'OVHcloud à Strasbourg. Il a impacté les résultats opérationnels du Groupe sur les troisième et quatrième trimestres de l'exercice fiscal 2021 (trimestres clôturés les 31 mai et 31 août 2021 respectivement), principalement à la suite de la décision d'OVHcloud de réduire le montant des services facturés et de donner des avoirs et des bons à l'attention des clients dont le service a été interrompu.

Grâce au soutien de ses clients et partenaires, le Groupe s'est rapidement remis de cet incident et son chiffre d'affaires sous-jacent<sup>7</sup> a continué d'afficher une croissance à deux chiffres, preuve de la résilience du modèle économique du Groupe. OVHcloud est idéalement positionné pour capitaliser sur la croissance rapide du marché du cloud, et cet incident ponctuel ne modifie pas la dynamique générale de son activité et son potentiel de croissance future. En outre, OVHcloud a mis en place une feuille de route d'hyper-résilience afin d'augmenter la résilience de ses centres de données et des réseaux, et de protéger ses clients grâce à des solutions de sauvegarde de données et par des solutions de reprise d'activité.

Par ailleurs, OVHcloud a obtenu, en août 2021, l'engagement de ses assureurs à lui verser, avant fin septembre 2021, une somme de 58 millions d'euros au titre de la couverture des conséquences de l'incendie.

---

<sup>5</sup> Nombre de clients ayant généré au moins une fois du chiffre d'affaires au cours de l'exercice 2020

<sup>6</sup> Exercice fiscal se terminant le 31 août 2020, comptes IFRS

<sup>7</sup> Ajusté des notes de crédit et des avoirs relatifs à l'incendie de Strasbourg

## 4 piliers pour accélérer la croissance

- 1- Développer les segments de clients clés sur les principaux marchés :** OVHcloud poursuit une stratégie de croissance adaptée à ses trois principaux segments de clients (sociétés du numérique, entreprises et entités publiques migrant vers le cloud, partenaires et revendeurs sous marque blanche) avec lesquels elle interagit à travers des canaux de distribution directs et indirects (plus de 350 partenaires intégrateurs à travers le monde). OVHcloud s'adresse à chacun de ces segments de clients avec des offres produits et canaux de marketing adaptés à leurs besoins. En tant que « Cloud de Confiance » par design et par engagement, OVHcloud s'appuie sur ses solutions pour répondre à une demande croissante en matière de souveraineté des données avec (1) « *Trusted Zone* », une solution qui s'adresse principalement aux PME, aux entreprises et aux entités publiques, (2) des technologies de sécurité et de protection des données portées à la fois par l'innovation en propre, les partenariats et les acquisitions, et (3) la promotion et la pédagogie autour des enjeux de souveraineté numérique au travers de son programme « *Open-Trusted Cloud* » et de son engagement au sein de « *Gaia-X* ».
- 2- S'attaquer à un marché plus large via les nouveaux usages du cloud :** OVHcloud ambitionne d'élargir son marché potentiel en intégrant dans son offre des usages cloud supplémentaires (calcul de haute performance pour l'intelligence artificielle et le « *machine learning* », solutions de gestion de bases de données, solutions de stockage ultraperformantes, sécurité et protection des données, etc.). Le Groupe compte proposer des solutions *IaaS*<sup>8</sup> et *PaaS*<sup>9</sup> intégrées, en s'appuyant sur ses principales solutions *IaaS* dans le cloud privé et public. Sur le marché du *PaaS*, elle entend développer des solutions dédiées via une stratégie mixte de R&D, d'intégration et d'acquisitions, en s'appuyant sur (1) ses solutions d'infrastructure, (2) ses partenariats avec les principaux fournisseurs de solutions logicielles (comme le partenariat avec Google Anthos, MongoDB, Aiven...), (3) des acquisitions ciblées de sociétés technologiques. OVHcloud veut proposer une gamme de plus de 80 services au cours de l'exercice 2022 et atteindre environ 40 solutions logicielles dans sa feuille de route pour le *PaaS* d'ici 2025.
- 3- Renforcer sa position de leader européen et croître au-delà de l'Europe :** seul acteur européen d'envergure, certifié en Europe par les plus hautes instances en la matière, OVHcloud entend consolider son leadership européen. Présent aux États-Unis depuis 2012, le Groupe compte poursuivre son expansion aux États-Unis, au Canada et en Amérique latine, au service des clients européens implantés dans ces pays et des clients domestiques qui veulent s'aligner sur le haut niveau d'exigence européen en matière de sécurité des données. OVHcloud a également l'intention d'accroître sa présence en Asie et en Australie, où elle exploite déjà trois centres de données. OVHcloud étudie aussi la possibilité de s'étendre en Inde, en Indonésie, au Japon, en Corée du Sud et en Thaïlande, des marchés à fort potentiel.
- 4- Déployer une stratégie de croissance externe ciblée et créatrice de valeur :** la stratégie d'acquisitions du Groupe vise à soutenir l'accélération de sa croissance. Elle comprend deux volets : (1) étendre l'offre de produits *PaaS* en intégrant des technologies logicielles (les cibles allant de start-ups technologiques naissantes à des solutions plus matures) ainsi que des nouveaux talents, et (2) développer la base clients européenne, avec l'acquisition opportuniste de sociétés matures du cloud offrant un portefeuille clients complémentaire.

## Perspectives à court et moyen terme

Les objectifs suivants concernent des performances potentielles futures et sont nécessairement soumis à des incertitudes. Ils doivent être lus avec précaution et en lien avec leur exposé plus détaillé figurant dans le Document d'enregistrement et les hypothèses y afférentes.

---

<sup>8</sup> Infrastructure as a Service

<sup>9</sup> Platform as a Service

## **OVHcloud est en bonne position pour porter sa croissance aux environs de 25% (« mid-twenties »)**

Pour l'exercice 2021, le chiffre d'affaires devrait s'inscrire dans une fourchette de 655 à 665 millions d'euros, prenant en compte un impact de 28,1 millions d'euros lié à l'incident de Strasbourg. La marge d'EBITDA ajusté est estimée entre 38 et 40 % et la marge d'EBITDA courant est estimée entre 35 et 37 %.

Le chiffre d'affaires de l'exercice 2022 devrait progresser de 10 à 15 % par rapport à l'exercice 2021.

A l'horizon 2025, OVHcloud ambitionne de porter la croissance organique de son chiffre d'affaires aux environs de 25 % par an, grâce (1) à un effet mix favorable lié à l'accélération de la demande sur ses segments de cloud public et de *Hosted Private Cloud* en forte croissance, (2) au développement de son marché adressable via le déploiement stratégique de son offre *PaaS*, (3) à la croissance accélérée à l'international et (4) à un positionnement unique permettant de tirer parti de l'essor des solutions hybrides et multi-cloud, ainsi que de la demande croissante en matière de souveraineté des données.

OVHcloud cherchera à atteindre ces objectifs de croissance en maintenant sa marge d'EBITDA ajusté en ligne avec celle de 2020.

Le Groupe ne prévoit pas de distribuer de dividendes à moyen terme, les cash-flows étant réinvestis afin de soutenir l'accélération de la trajectoire de croissance du Groupe.

## **L'introduction en Bourse sur Euronext Paris**

A l'occasion de son introduction en Bourse, OVHcloud entend réaliser une augmentation de capital d'un montant pouvant aller jusqu'à 400 millions d'euros par l'émission d'actions nouvelles à émettre dans le cadre de l'offre. En outre, dans le cadre de cette offre, les actionnaires d'OVHcloud qui ont accompagné la croissance du Groupe depuis 2016, ont informé la Société de leur intention de céder une partie de leurs titres existants, tout en conservant une position importante au capital.

Le projet d'introduction en Bourse accélérerait la stratégie d'OVHcloud, qui vise à :

- Consolider sa position de leader européen « pure play » du cloud,
- Accroître son marché adressable en renforçant son offre basée sur des solutions technologiques adaptées aux nouveaux usages du cloud, et
- Poursuivre l'expansion du Groupe, notamment en Amérique du Nord et en Asie.

La famille Klabba conservera une participation largement majoritaire au capital de la Société à l'issue de l'opération.

BNP Paribas, Citigroup, JP Morgan et KKR Capital Markets agissent en tant que Coordinateurs Globaux et Teneurs de Livre Associés ; Credit Suisse, Goldman Sachs, Morgan Stanley et Société Générale agissent en tant que Teneurs de Livre Associés, tandis que CIC agit en tant que Co-Chef de File (formant avec les Coordinateurs Globaux et Teneurs de Livre Associés et les Teneurs de Livre Associés, les « Banques ») dans l'IPO envisagée.. Rothschild & Co et Eight Advisory agissent en tant que Conseils financiers indépendants, Cleary Gottlieb Steen & Hamilton LLP en tant que Conseil juridique, Brunswick en tant que Conseil en communication et Accellency en tant que Conseil en relations-investisseurs. White & Case LLP agissent en tant que Conseil juridique des Banques.

**Disponibilité du Document d'Enregistrement** - Le Document d'Enregistrement d'OVHcloud est disponible sur le site Internet de la Société <https://ipo.ovhcloud.com/fr/> et sur le site de l'AMF ([www.amf-france.org](http://www.amf-france.org)). Il est également disponible sans frais et sur simple demande auprès d'OVH Groupe, 2 rue Kellermann, 59100 Roubaix, France. La Société attire l'attention des investisseurs potentiels sur le Chapitre 3 «Facteurs de risque» du Document d'Enregistrement approuvé par l'AMF.

## Contacts média :

### OVHcloud

Marie Vaillaud – Responsable de la Communication Corporate

[marie.vaillaud@ovhcloud.com](mailto:marie.vaillaud@ovhcloud.com)

+ 33 (0)6 49 32 74 02

### Brunswick

Aurélia de Lapeyrouse +33 (0)6 21 06 40 33

Guillaume Maujean +33 (0)6 67 74 36 89

[ovhcloud@brunswickgroup.com](mailto:ovhcloud@brunswickgroup.com)

## AVERTISSEMENTS

*Le présent communiqué ne constitue pas et ne saurait être considéré comme constituant une offre au public ou une offre d'achat ou comme destiné à solliciter l'intérêt du public en vue d'une opération par offre au public.*

*Aucune communication, ni aucune information relative à cette opération ou à OVHcloud ne peut être diffusée au public dans un pays dans lequel il convient de satisfaire à une quelconque obligation d'enregistrement ou d'approbation. Aucune démarche n'a été entreprise, ni ne sera entreprise, dans un quelconque pays (autre que la France) dans lequel de telles démarches seraient requises. L'émission, la souscription ou l'achat de titres d'OVHcloud peut faire l'objet dans certains pays de restrictions légales ou réglementaires spécifiques. OVHcloud n'assume aucune responsabilité au titre d'une violation par une quelconque personne de ces restrictions.*

**Etats-Unis.** *Le présent communiqué de presse ne constitue pas une offre de vente des titres aux Etats-Unis ni dans aucun autre pays. Les titres ne pourront être ni offerts ni vendus aux Etats-Unis en l'absence d'enregistrement ou de dispense d'enregistrement au titre du U.S. Securities Act de 1933, tel que modifié. OVHcloud n'envisage pas d'enregistrer ses titres aux Etats-Unis ni d'effectuer une quelconque offre au public de titres aux Etats-Unis.*

**Union européenne.** *Le présent communiqué de presse ne constitue pas un prospectus au sens du Règlement (UE) 2017/1129 du Parlement Européen et du Conseil du 14 juin 2017 (le « Règlement Prospectus »). En France, une offre au public de valeurs mobilières ne peut intervenir qu'en vertu d'un prospectus approuvé par l'AMF. S'agissant des Etats membres de l'Espace Economique Européen autres que la France (les « États membres »), aucune action n'a été entreprise ni ne sera entreprise à l'effet de permettre une offre au public des titres rendant nécessaire la publication d'un prospectus dans l'un de ces Etats membres. En conséquence, les valeurs mobilières ne peuvent être offertes et ne seront offertes dans aucun des Etats membres (autre que la France), sauf conformément aux dérogations prévues par l'article 1(4) du Règlement Prospectus, ou dans les autres cas ne nécessitant pas la publication par OVHcloud d'un prospectus au titre du Règlement Prospectus et/ou des réglementations applicables dans ces Etats membres.*

*Le présent communiqué de presse ne constitue pas une offre de titres au public au Royaume-Uni. La diffusion du présent communiqué de presse n'est pas effectuée et n'a pas été approuvée par une personne autorisée (« **authorized person** ») au sens de l'article 21(1) du Financial Services and Markets Act 2000. En conséquence, le présent communiqué de presse est adressé et destiné uniquement (i) aux personnes situées en dehors du Royaume-Uni, (ii) aux professionnels en matière d'investissement au sens de l'article 19(5) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005, tel qu'amendé, (iii) aux personnes visées par l'article 49(2) (a) à (d) (sociétés à capitaux propres élevés, associations non-immatriculées, etc.) du Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (les personnes mentionnées aux paragraphes (i), (ii) et (iii) étant ensemble désignées comme les « **Personnes Habilitées** »). Les titres d'OVHcloud sont uniquement destinés aux Personnes Habilitées et toute invitation, offre ou tout contrat relatif à la souscription, l'achat ou l'acquisition des titres d'OVHcloud ne peut être adressé ou conclu qu'avec des Personnes Habilitées. Toute personne autre qu'une Personne Habilitée doit s'abstenir d'utiliser ou de se fonder sur le présent communiqué de presse et les informations qu'il contient. Le présent communiqué de presse ne constitue pas un prospectus approuvé par la*

*Financial Conduct Authority ou par toute autre autorité de régulation du Royaume-Uni au sens de la Section 85 du Financial Services and Markets Act 2000.*

*La diffusion du présent communiqué de presse dans certains pays peut constituer une violation des dispositions légales en vigueur. Les informations contenues dans le présent communiqué ne constituent pas une offre de valeurs mobilières aux Etats-Unis, Canada, Japon ou Australie. Le présent communiqué de presse ne doit pas être publié, transmis ou distribué, directement ou indirectement sur le territoire des Etats-Unis, du Canada, du Japon ou de l'Australie.*

*Le présent communiqué de presse inclut en outre des informations financières consolidées du Groupe au titre des neufs mois clos le 31 mai 2021.*

*Les Banques agissent exclusivement pour le compte de la Société et aucune autre personne dans le cadre de l'Introduction en Bourse envisagée et ne considéreront aucune autre personne comme leurs clients respectifs et ne peuvent être tenus à l'égard d'un quelconque tiers de fournir la même protection qu'à l'un quelconque de leurs clients ou de fournir des conseils dans le cadre de toute offre d'actions, ni être considérés d'avoir fourni des conseils relatifs à l'émission des actions, le contenu de ce communiqué ou toute opération, convention ou autre sujet auxquels il est fait référence dans le présent communiqué. Ni les Banques, ni l'un de leurs administrateurs, dirigeants, salariés, conseils ou mandataires respectifs n'acceptent de responsabilité, ou ne donnent de déclaration ou de garantie, expresse ou tacite, concernant le caractère précis ou complet de l'information contenue dans le présent communiqué de presse (ou si une information a été omise du présent communiqué de presse) ou toute autre information relative à la Société, ses filiales ou sociétés associés, de manière écrite, orale ou sous une forme visuelle ou électronique, et peu important le mode de transmission ou de mise à disposition ou pour toute perte résultant de l'utilisation du présent communiqué de presse ou de son contenu ou autre.*

### **Déclarations prospectives**

*Le présent communiqué de presse contient des indications sur les perspectives et axes de développement d'OVH Groupe (« **OVHcloud** »). Ces indications sont parfois identifiées par l'utilisation du futur, du conditionnel et de termes à caractère prospectif tels que « considérer », « envisager », « penser », « avoir pour objectif », « s'attendre à », « entend », « devrait », « ambitionner », « estimer », « croire », « souhaite », « pourrait », ou, le cas échéant, la forme négative de ces termes, ou toute autre variante ou terminologie similaire. Ces informations ne sont pas des données historiques et ne doivent pas être interprétées comme des garanties que les faits et données énoncés se produiront. Ces informations sont fondées sur des données, hypothèses et estimations considérées comme raisonnables par OVHcloud. Elles sont susceptibles d'évoluer ou d'être modifiées en raison des incertitudes liées notamment à l'environnement économique, financier, concurrentiel et réglementaire.*

*Ces informations contiennent des données relatives aux intentions, aux estimations et aux objectifs d'OVHcloud en ce qui concerne ses marchés, ses stratégies, sa croissance, ses résultats d'exploitation, sa situation financière et ses liquidités. Les déclarations prospectives d'OVHcloud ne sont valables qu'à la date du présent communiqué de presse. Sauf obligation législative ou réglementaire qui s'appliquerait, OVHcloud décline expressément tout engagement de publier des mises à jour des déclarations prospectives contenues dans le présent communiqué de presse afin de refléter tout changement affectant ses objectifs ou les événements, conditions ou circonstances sur lesquels sont fondées les déclarations prospectives contenues dans le présent communiqué de presse.*

*OVHcloud opère dans un environnement concurrentiel et en constante évolution ; il peut donc ne pas être en mesure d'anticiper tous les risques, incertitudes ou autres facteurs susceptibles d'affecter son activité, leur impact potentiel sur son activité ou encore dans quelle mesure la matérialisation d'un risque ou d'une combinaison de risques pourrait avoir des résultats significativement différents de ceux mentionnés dans toute déclaration prospective, étant rappelé qu'aucune de ces déclarations prospectives ne constitue une garantie de résultat. Ces risques et incertitudes incluent ceux et celles figurant et détaillés dans le Chapitre 3 « Facteurs de risque » du document d'enregistrement.*